



ვაკანსიის აღწერა

ტექნიკური გაყიდვების წარმომადგენლის

GE01161157

11 mirian mepe st didi dighomi

სქესი : მამაკაცი

განათლება : საშუალო

გამოცდილება : < 1 წელი

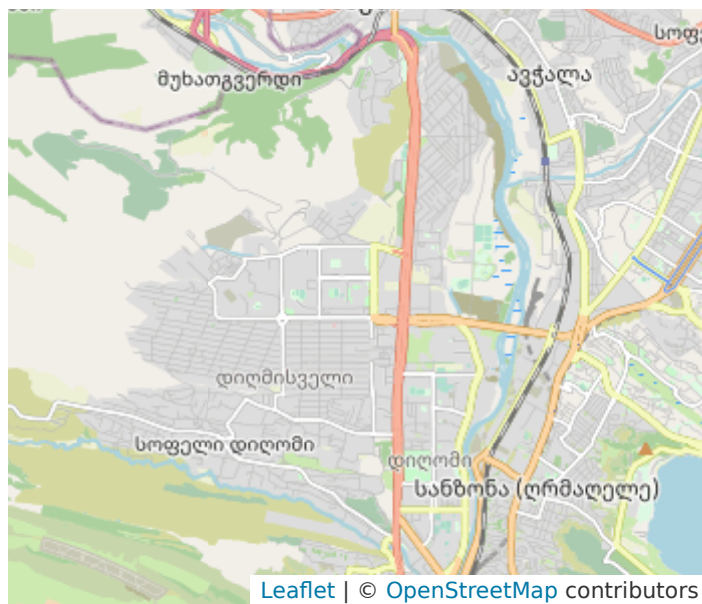
სექტორები : მარკეტინგი /სარეკლამო სამსახური/
საზოგადოებრივი ურთიერთობები

პოზიცია : ვაჭრობა / გაყიდვების წარმომადგენელი /
ტექნიკით ვაჭრობა

მოხილობა : რეგიონალური

სასურველი სამუშაო საათები : სრული განაკვეთი

ვაკანსიის მდებარეობა



ვაკანსიის დეტალები

კომპანია „ლიდერს“ აცხადებს ვაკანსიას ტექნიკური გაყიდვების წარმომადგენლის პოზიციაზე

„ლიდერს“ სპეციალიზირებული კომპანია მექანიკური აღჭურვილობებში როგორც ინდუსტრიულ ასევე სამედიცინო სფეროში. ჩვენი მთავარი მიზანია მივანდოთ მაღალი ხარისხის აღჭურვილობები და მონყობილობები წამყვან ორგანიზაციებს

სამსახურეობრივი მოვალეობები:

ახალ და ძველ მომხმარებლებთან სტაბილური ურთიერთობის ჩამოყალიბება და მისი შენარჩუნება ანგარიშის და ჩანაწერის მომზადება მომხმარებელთა მოთხოვნების და საბაზრო საჭიროებების შესახებ

კლიენტთა შესახებ ინფორმაციის, ჩანაწერების შენახვა და მართვა
გაყიდვებში დასახული ამოცანების და მიზნების მიღწევა

მთავარი მოთხოვნები:

ენობრივი უნარები -ინგლისურ ენის ცოდნა სავალდებულოა
მარკეტინგული და გაყიდვების უნარი აუცილებელია
პრეზენტაციისა და მოლაპარაკებების წარმოების უნარი ქართულ ენაზე
Microsoft Office- ის პროგრამების ცოდნა
სასურველია ტექნიკური ცოდნა

პიროვნული თვისებები:

მოტივირებულობა
ამბიციურობა
ორგანიზებულობა
კონკურენტუნარიანობა
პრეზენტატულობა

კომპანიის შემოთავაზება:

ანაზღაურება (400 დან -700 ლარამდე) პლიუს ბონუსები გაყიდული პროდუქტების ინვოისიდან
კარიერული ზრდის შესაძლებლობა სწრაფად მზარდ კომპანიაში
კარგი სამუშაო გარემო

დაინტერესების შემთხვევაში გამოაგზავნეთ CV შემდეგ მისამართზე : hr@leaders.ge
website : www.leaders.ge
facebook: [Leaders/ლიდერს](https://www.facebook.com/Leaders/)

კონტაქტი
