



ვაკანსიის აღწერა

Региональный торговый представитель

GEO1410679



თბილისი

განათლება : საშუალო

გამოცდილება : 1 წლიდან - 3 წლამდე

სექტორები : ვაჭრობა/ გაყიდვები

პოზიცია : ბიზნესი/ინდ მენარმე

კონტრაქტი : გრძელვადიანი კონტრაქტი, სასწავლო, ფრანჩაიზული

სასურველი სამუშაო საათები : ნახევარი განაკვეთი

ხელფასი : 500\$ 1 250ლ

ვაკანსიის დეტალები

Требования:

Если уже что-то активно продавали - это Ваш плюс.

Мобильность, нацеленность на материальный рост, желание зарабатывать собственным трудом.

Вам нравится легко и эффективно общаться с разными людьми. Умеете располагать к себе и убеждать.

Вы замечали за собой, что быстро обучаетесь и схватываете новое на лету.

Условия работы:

Мотивация: высокий бонус с продаж (30 % от выручки)

Свободный график

Работа по всей области.

Обязанности:

Прямые продажи оборудования для ароматизации и дезинфекции помещений.

Встречи с клиентами «в живую», презентация продукции и выгод для клиентов

Поиск клиентов для направления «Аромамаркетинг» (магазины, банки, кафе, аптеки, салоны, отели, клубы, офисы, выставки, стенды, мероприятия и прочее)

Подготовка коммерческих предложений, презентаций, проведение переговоров с клиентами в их магазинах, салонах и прочих.

Что мы можем Вам дать:

1. 10-ти летний опыт, поддержку каждый день.
2. Лучшие в России цены на оборудование и ароматы от производителей.
3. Самую широкую линейку оборудования (15 моделей) на любой вкус и кошелек.
4. Приятные эмоции от довольных клиентов, влюбившихся в наши ароматы.
5. Единую CRM систему: Bitrix24 - автоматизацию и учет
6. Готовый персональный сайт представителю – бесплатно.
7. Рекламную поддержку и продвижение.
8. Набор документов, материалов, инструкций, схем и скриптов.
9. Полное юридическое и бухгалтерское сопровождение.

10. Личного менеджера на всех этапах работы.

11. Ежемесячный пассивный доход на аренде оборудования.

12. Низкая конкуренция

13. Рост рынка 20 % в год

კონტაქტი

სსჯა: whats app или telegram +994556832455