



ვაკანსიის აღწერა

გაყიდვების მენეჯერი

GE01472238



ქუთაისი ავტომშენებლის 88

განათლება : მაგისტრატურია

გამოცდილება : 1 წლიდან - 3 წლამდე

სექტორები : ვაჭრობა/ გაყიდვები

კონტრაქტი : გრძელვადიანი კონტრაქტი

ხელფასი : 1 000ლ

ვაკანსიის დეტალები

გაყიდვების მენეჯერი

ქუთაისი

უკ ლუბრიკანტს

• სრული განაკვეთი

• 1000 + ბონუსი

• ბაკალავრი

• განიხილება კანდიდატი ნებისმიერი გამოცდილებით

• რუსული, უკრაინული

ვაკანსიაზე გამომხატვა

ელ. ფოსტა: uglubricants@gmail.com

ტელეფონი: +995 551 627 551

მისამართი: ქუთაისი, ავტომშენებლის N88

რჩეულებში დამატება

ქართულ-უკრაინული კომპანია შპს „უკ ლუბრიკანტს“ აწარმოებს სამრეწველო (ძრავების, ინდუსტრიული, ჰიდრავლიკური და სხვა) ზეთებს და საპოხ საშუალებებს. 2016 წლიდან წარმატებით ოპერირებს ქართულ ბაზარზე ქ. ქუთაისში და უზრუნველყოფს კონკურენტუნარიან სამუშაო გარემოს. მრავალი წლის განმავლობაში უკრაინაში მიღებული გამოცდილების ხარჯზე კომპანია განუწყვეტლივ ახორციელებს ინვესტიციებს თავის განვითარებაში საქართველოში. ჩვენ ვეძებთ აქტიურ ადამიანებს, რომლებიც ორიენტირებულნი და მოტივირებულნი არიან გაზრდასა და განვითარებაზე,

შპს „უკ ლუბრიკანტს“ აცხადებს ვაკანსიას პოზიციაზე საგარეო ეკონომიკური საქმიანობის მენეჯერი.

მდებარეობა: ქუთაისი, ავტომშენებლის N 88, თიზ

სამუშაო გრაფიკი: ორშაბათი-პარასკევი, 09:00-18:00

ანაზღაურება: გამოსაცდელი პერიოდის განმავლობაში 1000 ლარი.

გამოსაცდელი პერიოდის დასრულების შემდეგ შეთანხმებით.

ფუნქცია-მოვალეობები:

- მომწოდებლებთან/მყიდველებთან მოლაპარაკებების წარმოება;
- მომწოდებლებისგან/მყიდველებისგან შეკვეთების განთავსება/მიღება, დადასტურებების შემოწმება.
- მომწოდებლებთან/მყიდველებთან ხელშეკრულებების გაფორმების, დამატებითი შეთანხმებების, სპეციფიკაციების კონტროლი.
- საქმისწარმოების სამუშაოების ჩატარება უცხოურ კონტრაგენტებთან.
- შესყიდვების ლოჯისტიკა. იმპორტირებული ნედლეულის შეკვეთების ორგანიზება, კონტროლი და მართვა.
- თანხლები და სანებართვო დოკუმენტების მომზადებაში მონაწილეობა;
- მიწოდების ორგანიზება, გადაამზიდავებთან და ექსპედიტორებთან მუშაობა; საბაჟო სანყოფისა და კომპანიის სანყოფის პროდუქციის მიღების დროის კონტროლი.
- განბაჟებისთვის პაკეტდოკუმენტების მომზადება; მუშაობა საბაჟო ბროკერთან/წარმომადგენლთან;
- ლოგისტიკური ჯაჭვისა და ტვირთის გადაადგილების ეტაპების კონტროლი სხვადასხვა სახის ტრანსპორტისთვის, მ.შ. კონტეინერები (იმპორტი/ექსპორტი).
- საქონლის შეძენასა და მიწოდებასთან დაკავშირებული დოკუმენტების გადამოწმება და კომპანიის სხვა განყოფილებებში გადაცემა;
- სანყოფის აქტებზე მუშაობა დეფიციტის, წუნდების, საქონლის ხელახალი დახარისხების, აღრიცხვისა და მომწოდებლებთან პრეტენზიების წარდგენის ფაქტებზე.
- პროდუქციის პოპულარიზაციაში მონაწილეობა, ორგანიზება და მონაწილეობა საგამოყენო აქტივობებში.
- შეკვეთების და გადაზიდვის დოკუმენტების სააღრიცხვო სისტემაში შეტანა.

საჭირო მოთხოვნები:

- რუსული ან უკრაინული ენის ცოდნა (სავალდებულოა);
- სავალდებულოა ინგლისური ენის ცოდნა ბიზნეს დონეზე;

- პუნქტუალურობა და ორგანიზებულობა;
- პასუხისმგებლობის მაღალი გრძნობა;
- გუნდური მუშაობის უნარი;
- გადანყვეტილებების მიღების უნარი;

ჩვენი კომპანია გთავაზობთ:

- კონკურენტული ანაზღაურება;
- კომფორტული, საინტერესო და მეგობრული სამუშაო გარემო;

დაინტერესებულ კანდიდატებს გთხოვთ გამოაგზავნეთ CV ელექტრონულ მისამართზე uglubricants@gmail.com

სათაურის ველში მიუთითეთ ვაკანსიის დასახელება "გაყიდვების მენეჯერი"

„უჯ ლუბრიკანტსი“ მაძღობას გიხდით დაინტერესებისთვის და გისურვებთ წარმატებებს!

კონტაქტი

მობილური: (+995) 551 62 75 51