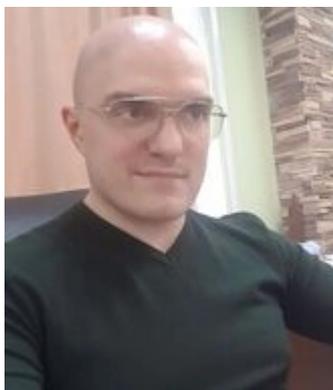




2022-09-22

**Giorgi Mindorashvili**

603073 Нижний

Новгород

**Мобильный телефон:**

(+7) 8 (952) 454-11-51

**Иной способ контакта:**

995-599-01-888-7

**Условия оплаты :** 3 000лари**Локация работы :** Тбилиси**Пол :** Мужчина**Образование :** Профессиональное образование**Опыт :** > 10 лет**Сейчас я :** Фрилансер**Сектор :** Транспорт и логистика**Рабочая область :** Транспорт / Доставка**Мобильность :** Международная**Испытательный срок :** Нет**Вид договора :** Бессрочный , Срочный, Обучение, Контракт, Временный**Рабочая время :** Полный рабочий день**Водительские права :** В

34 Лет/Года

## Руководитель отдела логистики / ВЭД

GE0221407

Здравствуйте!

Ищу работу в области логистики и ВЭД.

Более 10 лет в логистике (внутрироссийская / международная) и ВЭД (импорт / экспорт).

Руководящий опыт (5 лет, до 6 человек включительно). Опыт создания и развития отделов с нуля.

Прекрасно владею компьютером и вообще, практически любой техникой.

Имею два высших образования:

1. Таможенное дело (Нижегородский государственный университет имени Н.И. Лобачевского)
2. Антикризисное управление (Нижегородский государственный университет имени Н.И. Лобачевского)

В данный момент нахожусь в России, г. Нижний Новгород.

В Тбилиси есть квартира на Важа-Пшавела. Собираюсь туда переезжать.

Хочется найти работу по специальности. Область ВЭД была бы предпочтительна. Как в государственных структурах (таможня, министерства, прокуратура, муниципалитет, посольства, финансовые структуры) так и в частном секторе.

Свободно владею русским языком. Грузинский и английский на уровне выше среднего. При необходимости вопрос владения грузинским и английским языками будет решен в кратчайшие сроки.

Рассмотрю достойные предложения из других областей.

С уважением,

Горский Георгий

## Опыт работы

---

Руководитель отдела продаж и развитию (Логистика / Доставка / Покупка)

Реализуемые задачи: - Формирование и развитие отдела продаж - Обучение и контроль младших сотрудников отдела - Разработка и согласование методов и методологии работы отдела - Отчётность по отделу - Бюджетирование отдела - Прогнозирования и анализ - Работа на тендерных площадках - Развитие клиентской базы - Развитие базы подрядчиков - Возобновление работы со «спящими» клиентами - Развитие международного направления - Ведение особо крупных / ключевых клиентов  
Достижения - Создан отдел развития и продаж; - Создано направления международных перевозок; - Наняты и обучены новые специалисты в компанию.

Компания : ООО "Вся Логистика", Нижний Новгород, Россия (Транспорт и логистика)

марта, 2022 - сентября, 2022

---

Руководитель отдела организации мультимодальных перевозок (Логистика / Доставка / Покупка)

Реализуемые задачи: - организация и контроль функционирование направления мультимодальных перевозок в филиале; - поиск, подбор и обучение персонала; - поиск новых клиентов; - работа с текущими и спящими клиентами: -- прием и оформление заявок и полное ведение сделки; -- подбор/поиск перевозчика, котировка ставок на перевозки грузов; -- контроль перевозчика по пути следования / оперативное информирование клиента; -- контроль документооборота / дебиторской задолженности / платежей перевозчикам -- анализ информации о платежеспособности и надежности заказчиков и перевозчиков; -- использование 1С / Этран / Rail-Тариф в повседневной деятельности. - оперативное решение спорных и конфликтных ситуаций; - еженедельная отчетность; - бюджетирование и анализ.

Достижения: - возобновил работы с крупными российскими компаниями (АО "Группа ГАЗ", ООО «Дайдо Металл Русь», ООО "ЧАЗ" и др.) - заключил контракты с новыми крупными клиентами (ПАО "АМЗ", ОАО "Кордиант", АО «ИЭМЗ "Купол" (входит в Алмаз-Антей) и др.) - нашел новых перевозчиков и заключил с ними контракты; - реанимировал работу с крупным иностранным заказчиком (BIMETAL EXPERIENCE SRL).

Компания : ООО "Альбакор Шиппинг", Нижний Новгород, Россия (Транспорт и логистика)

февраля, 2017 - марта, 2022

---

Эксперт ВЭД (Бизнес / Самостоятельный бизнес)

Реализуемые задачи: - Руководство рядовыми менеджерами (2 сотрудника) - Анализ рынка и работа с поставщиками (как имеющимися, так и поиск новых); - Ведение переговоров, заключение и сопровождение международных контрактов; - Контроль и оптимизация складских запасов, заказ необходимых компонентов и материалов; - Работа с брокером (сбор и подготовка пакета документов); - Поиск и взаимодействие с транспортными компаниями, оптимизация транспортно-логистической схемы доставки грузов и затрат на ВЭД; - Контроль соблюдения норм валютного и таможенного законодательства; - Перевод документов с / на английский; - Работа с рекламациями. Достижения: - Заключил контракты со следующими поставщиками сырья (экономия затрат на импортное сырье – 15 %): \* «Bayer International SA», Германия; \* «BorsodChem Zrt.», Венгрия; \* «Ningbo Wanhua Polyurethanes International Trading Co., Ltd», Китай; - Заключил контракт с новым таможенным брокером (-5 % по затратам на таможенные услуги).

Компания : ООО "Фаворит", Москва, Россия (Биология / Химия / Физика)

марта, 2015 - февраля, 2017

## Образование

---

Специалист в области таможенного дела (Бакалавр)

Таможня и околотаможенная инфраструктура, логистика, ВЭД, международные отношения

Учреждение : Нижегородский Государственный Университет имени Н.И. Лобачевского, Нижний Новгород  
2010

## Языки

---

Русский : Свободное

Английский : Средняя

Грузинский : Средняя