

- Развивать региональный рынок;
- Настраивать партнерские отношения с дистрибьюторами компании;
- Анализировать результаты работы дистрибьюторов и статистики;
- Создавать условия для эффективной работы дистрибьюторов с клиентами;
- Помогать и мотивировать на достижение лучших результатов, стимулировать активности дистрибьюторов;

Что не нужно делать?

- Заниматься привлечением новых дистрибьюторов;

Что нужно нам?

- Релевантный опыт работы от 3-х лет;
- Свободный разговорный английский
- Понимание регионального рынка;
- Опыт в MLM будет дополнительным плюсом.

Что даем мы?

- Работу в крупной международной динамично развивающейся компании;
- Возможность "гибридного" формата работы;
- Высокий доход: оклад+KPI (размер заработной платы обговаривается индивидуально с руководителем на собеседовании);
- График 5/2, полный рабочий день;
- Скидки на продукцию;
- Перспективы профессионального роста.

Контакт
