



Описание вакансии

менеджер по продажам кофе в Грузии

GE0860068

Тбилиси

Сведения о вакансии

Осуществление продаж кофе организациям, компаниям и частным лицам

поиск клиентов

Ведение деловых переговоров с клиентами компании, увеличение объемов продаж и расширение ассортимента продаваемой продукции, ценовой мониторинг, контроль дебиторской задолженности, поиск новых клиентов.

Подготовка коммерческих предложений

Подготовка и согласование договоров и коммерческих предложений

Оперативное решение всех возникающих вопросов с клиентами

Прием и обработка заказов клиентов

Ведение отчетной документации.

консультирование клиентов по ассортименту

проведение дегустаций с выездом к клиенту

ведение клиента (оформление заказа в производство, контроль отгрузки и доставки, контроль платежей и дебиторской задолженности, контроль документооборота), активный поиск клиентов

Организация и проведение встреч

выполнение и контроль плана продаж

Зарплата будет договорной, будут проценты с каждого проданного Вами килограмма кофе или же проценты от суммы контракта.

Мы предлагаем высококачественное органическое кофе Puro. Это особенные сорта кофе, которые выращивают чисто органическим методом, откуда и пошло его название. Суть этого метода заключается в

том, что для выращивания этого продукта вообще не используются какие либо химические вещества или добавки. Так же в этом продукте нет генных модификаций, которые предназначены для подстройки к определенному типу климата, ускорения роста или обеспечения одновременного созревания всех зерен. Поэтому, собирают обычно органический кофе вручную.

Контакт
